

大馬雅藝 (MAEMODE, 7075, 主板工業產品組)

董事經理拿督林庚辰：

大馬雅藝雙向策略迎需求

大馬雅藝將持續2008年成長道路，尤其在油價高企時機，讓我們有更多勘探替代主要能源的機會，包括煤炭，同時，成本上升促使生產設施需採取自動化解決方案以實現長期的成本效益。

另外，我們有機會為印尼的煤礦產，提供自動化物料搬運系統（傳送帶）的解決方案，同時我們把握在中國提供更多工廠自動化及物流倉儲系統機會。

成本高企的環境是去年所面臨的一大挑戰。至今，我們已採用各種不同的方式包括運用非核心產品的替代材料，外包低利潤活動，使我們能夠專注於更高價值的企业活動。

整體來說，今年的大馬經濟將逃不過經濟低迷及外圍因素的影響，所有領域的公司為了生存，將在所需成本開銷上，表現得更為謹慎。

儘管經濟危機在2008年下半年已成為事

實，不過我們客戶所涉及的領域，包括食品加工業、煤炭業、煙草業、製藥業、物流於倉庫業、分銷中心與機場等業務，預計需求量將不減反增，並能獲得持續穩定增長。

竞标10亿工程

另外，我們持有總價值3億6千萬令吉的工程訂單，將讓公司維持至2009年杪。於此同時，我們正竞标約10億令吉來自全世界的工程，因此我們認為自動化解決方案業務將會穩定成長，尤其在煤炭開採業方面，具有更大潛力去開發新的開採地段與延長計劃。

大馬雅藝未來將採取雙向策略，首先將建立與加強我們的設備，以達到未來的需求；第二我們將開拓營銷網絡。



林庚辰

除了在大馬，我們在中國與印尼都有設廠，在2009年中旬中國的江蘇宿遷市新工廠將開始運作，將有效的滿足我們全球顧客需求。

尤其在經濟放緩的時期，我們將管理總價值500萬美元至2千萬美元不等的中型計劃，為公司建立強勁的品牌。我們將加強我們銷售網絡，有意在歐洲與中東設立分銷處，並參與國際展銷毀以建立國際品牌。

放眼派發更高股息

至於增進股東權益方面，我們在2008財政年已經派發2.5%的股息，將來希望未來以更高的股息回饋股東過去的支持。

同時，我們也將採取與投資者相關的戰略性方式，讓股東都能知道公司最新的進展。我們相信通過這些方式除了鼓勵現有的股東參與大馬雅藝業務成長，並能夠刺激新的投資者相續涌入。

我個人希望在2009年，大馬的人民能夠採取前瞻性策略，為扭轉經濟海嘯的局面出一份力。而大馬政府也需要採取必要的行動與參與各方活動，並通過資源共享加上強有力的態度，相信將有效縮短經濟衰退的時段。